

Sommario

	Prefazione	4
Parte A	Esigenze dei clienti e soluzioni assicurative	7
	Introduzione agli obiettivi	8
1	Soluzioni assicurative per privati	10
1.1	Assicurazioni dei veicoli a motore	11
1.2	Assicurazioni cose del ramo mobilia domestica, immobili, ecc.	12
1.3	Assicurazioni patrimoniali	13
1.4	Assicurazioni di persone	14
	Domande	23
2	Soluzioni assicurative per imprenditori	24
2.1	Assicurazioni di veicoli a motore	25
2.2	Assicurazioni di cose	25
2.3	Assicurazioni patrimoniali	27
2.4	Assicurazioni di persone	27
	Domande	29
Parte B	youngprofessional@insurance in applicazione – soluzioni di casistiche	31
	Introduzione	32
3	Come trasporre in pratica l’acquisito	34
3.1	Acquisire nozioni e con ciò che si è acquisito risolvere problemi	34
3.2	I moduli di youngprofessional@insurance e gli obiettivi particolari	38
3.3	Elaborare le casistiche in modo sistematico – un metodo per risolverle	42
4	Applicazione del metodo per risolvere casistiche	44
4.1	Casistica 1 – Consulenza globale della famiglia Rossi	44
4.2	Casistica 2 – Centro di fitness Muscoli	66
Parte C	Allegato	85
	Risposte	86
	Soluzioni del caso «Muscoli»	91
	Obiettivi particolari esposti in youngprofessional@insurance	94